

طلب الحصول على عرض
Request For - الأسعار
Quotation (RFQ)

المحتويات

مقدمة

مفهوم طلب الحصول
على عرض أسعار

خطوات بناء عرض طلب
الحصول على أسعار

عرض طلب
الحصول على أسعار

إن الفهم المتعمق لدورة الإجراءات البيعية هو أمر أساسي لنجاح خطة التسويق الشاملة، حيث تحتاج أي منشأة لبيع السلع والخدمات إلى المرور بعملية تحويل العميل المحتمل إلى عميل فعلي، وتُعرّف هذه العملية بدورة المبيعات، وهي الطريقة التي تحقق بها المنشآت عملاء تحتفظ بهم على نطاق تجاري.

فمن خلال هذا الدليل سنتعرف على أهم طرق اكتساب مهارات احترافية للمبيعات من خلال فهم نموذج طلب الحصول على عرض الأسعار والتركيز على أساسيات إعداد العرض بالإضافة إلى مثال توضيحي.

مفهوم طلب الحصول على عرض أسعار (RFQ)

طلب الحصول على عرض أسعار (RFQ)



هو مستند يُستخدم لدعوة الموردين لتقديم عرض الأسعار مع المواصفات فنية جنبًا إلى جنب مع المتطلبات التجارية، وهو يعتبر مستند أكثر تفصيلاً يتعمق في المواصفات الدقيقة التي تطلبها المنشأة. وعلى عكس طلب تقديم العروض الذي يعطي المرونة للمورد لاقتراح حلوله الخاصة، فإن المنشأة التي تتقدم بطلب عرض الأسعار للمورد لا تبحث عن الابداع، بل تبحث عن المورد المناسب والقادر على تحقيق مطالبها المحددة مسبقًا، وعادةً ما يحتوي طلب عرض الأسعار على جدول يسرد كل متطلب أو منتج أو خدمة.

خطوات بناء عرض طلب الحصول على عرض الأسعار (RFQ)

تتكون عملية بناء العرض من خطوات متسلسلة تضمن وضوح واحتواء جميع المعلومات المطلوبة. إليك أبرز خطوات إعداد العرض:

إعداد عرض طلب الحصول على عرض الأسعار



- 01. تحليل المتطلبات المالية:** فهم متطلبات المشتري بشأن التسعير والشروط المالية المرغوبة.
- 02. جمع المعلومات المالية:** جمع وتحليل المعلومات المالية المطلوبة لتحديد التكاليف والأسعار المناسبة.
- 03. تحديد الهيكل التكلفة:** تحديد التكاليف المرتبطة بالمنتجات أو الخدمات المقدمة بشكل مفصل وعادل.
- 04. تحديد هيكل التسعير:** تحديد هيكل التسعير المناسب وتحديد الأسعار للمنتجات أو الخدمات بشكل واضح ومفهوم.
- 05. كتابة الوثيقة المالية:** إعداد العرض المالي بشكل محكم يتضمن جداول الأسعار، وشروط الدفع، والتكاليف المتوقعة، وأي تحليلات أو معلومات مالية إضافية.
- 06. التدقيق والمراجعة:** التحقق من الدقة والاكتمال والمنطقية للمعلومات المالية والتأكد من عدم وجود أخطاء أو تناقضات في العرض.
- 07. التنسيق مع الفريق:** التعاون مع فريق العمل الذي أعد العرض الفني لضمان التناغم بين العرض الفني والعرض المالي.

نموذج طلب عرض أسعار (RFQ)

⚠️ التّموذج مثال يمكن الاستعانة به ولا يغني عن استشارة مختص قانوني. [للتحميل](#)

[#####-#####]	رقم الطلب:
[التاريخ]	تاريخ الإصدار:
[التاريخ والوقت]	تاريخ الاستحقاق:

بيانات المنشأة:

التفاصيل	البيانات
[اسم المنشأة]	الاسم
[عنوان المنشأة]	العنوان
[اسم الشخص المسؤول]	الشخص المسؤول
[رقم الهاتف]	الهاتف
[عنوان بريدك الإلكتروني]	البريد الإلكتروني

وصف المتطلبات أو نطاق العمل:

العنصر / الخدمة	المواصفات	الكمية	تاريخ التسليم المطلوب
[الحاسوب المحمول]	[إنتل i7، 16 جيجابايت رام، 512 جيجابايت SSD]	[10]	[10 أكتوبر 2023]

الشروط والأحكام:

الرقم	الشروط والأحكام
1	يجب تقديم العروض قبل تاريخ الاستحقاق المذكور أعلاه.
2	يجب تقديم جميع الأسعار بالريال السعودي شاملاً جميع التكاليف المرتبطة.
3	يجب أن تكون الأسعار المقدمة صالحة لمدة لا تقل عن [مثل: 30] يوماً من تاريخ الاستحقاق.
4	[تعلية إضافية]

نموذج طلب عرض أسعار (RFQ)

التّموذج مثال يمكن الاستعانة به ولا يغني عن استشارة مختص قانوني. [للتحميل](#) 

معايير التقييم:

المعايير	الوصف
السعر	سيتم تفضيل التسعير التنافسي.
الخبرات السابقة	الخبرة السابقة وعدد المشاريع المنفذة بنفس المجال.
فريق العمل	مؤهلات فريق العمل

تفاصيل التقديم:

طريقة التقديم	التفاصيل
البريد الإلكتروني	[عنوان البريد الإلكتروني للتقديم]
عنوان البريد	[العنوان الفعلي]
الصيغة	Word، وثيقة PDF



وصف الخدمة

خدمة إلكترونية تهدف لدعم رواد الأعمال وملاك المنشآت الصغيرة والمتوسطة والمهتمين في مجال الأعمال عن طريق إثرائهم بالمعرفة اللازمة من خلال توفير أدلة الكترونية وكتيبات ونماذج تحتوي على أفضل الممارسات والمعلومات القابلة للتطبيق والتي تساعد على تطوير الأعمال واستدامتها.

أهداف الخدمة

- توفير أدوات تخطيط الأعمال عن طريق وثائق استرشادية تساعد على ترتيب وتبويب المعلومات مثل دراسة الجدوى وخطة العمل.
- توفير مصادر تساعد على رفع جاهزية المنشآت لدراسة الأسواق والقطاعات والتعريف بفرص النمو.
- إتاحة المعلومات والإرشادات الموجهة لمجتمع الأعمال التي تقدمها منشآت والجهات الأخرى الحكومية والخاصة.

أبرز ما تقدم الخدمة:

الأدلة والكتيبات

هي محتويات مكتوبة بلغة سهلة وتشمل انفوجرافيك ورسومات توضيحية تهدف إلى التعريف بوظائف الأعمال أو أفضل الممارسات.

النماذج والأدوات

وثائق استرشادية تساعد على ترتيب وتبويب المعلومات وتحتوي على خانات وإرشادات لتعبئتها واستخدامها.

الروابط

روابط للجهات الحكومية والخاصة التي تحتوي معلومات وإرشادات وخدمات تفيد رواد الأعمال وملاك المنشآت الصغيرة والمتوسطة.

منشآت
monsha'at
الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة
Small & Medium Enterprises General Authority