

Commercial Agent Form

Contents

Introduction

Types of Commercial Agency Contracts Difference Between Commercial Franchise and Commercial Agent

Obligations of the Commercial Agent Commercial Agent Contract Form

Introduction:

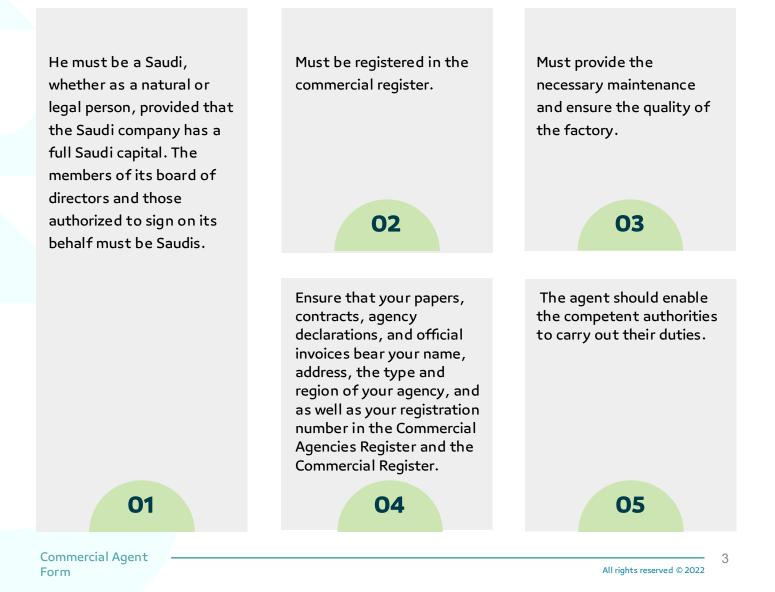
A Commercial agency refers to anyone who contracts with the producing company or its representative in its country of origin to conduct business.

The agency contract is an agreement in which a person, referred to as "the agent" undertakes specific responsibilities in exchange for a profit, commission or other benefits as outlined in the contract.

If the agent acts on behalf of the principal, their rights and obligations are governed by the provisions outlined in the contract and are subjected to relevant laws.

The commercial agency contract often establishes a connection between a client and an agent from two different countries, making each of them a foreign entity to the other. A crucial requirement for a commercial agent working in the Kingdom is that they must be a Saudi national, whether a natural or legal person. Furthermore, for a Saudi company engaging in commercial agencies, the entire capital must be Saudi-owned, and its board members, directors, and those authorized to sign on its behalf must be Saudis.

Obligations of the Commercial Agent:



Difference between Commercial Franchise and Commercial Agent:

There is often confusion between a commercial franchise and a commercial agent, but they exhibit distinctions both in terms of franchising for marketing purposes and in legal terms.

You can choose the option that best suits your needs, considering several key differences outlined below:



Commercial Agent Form

Commercial Agent Contract Form:

The rights and obligations in the commercial agency agreements vary, with requirements differing from one contract to another. As such, there is no unified version or a specific method for establishing a standardized commercial agency. However, we will include elements that are likely to be suitable for all agency contracts by proxy:

Attached is a copy of a commercial agency form that can be used, and it does not replace the need for consultation with a legal specialist.

 انة بها ولا تُغني عن استشارة مختص قانوني	مونج وكالة تجارية يمكن الاستع		
نموذج عقد وكالة تجارية			
<u>نة:</u>	لللغار الملسلة إنه في يوم الموافق / / بمدب تم الاتفاق بين كل من:		
ومقره (أو مركزه الرئيسي): سجل تجاري : تاريخه: / / مدينة : ويشار إليه (الطرف الثاني)(الوكيل)	[اسم المنشأة] ومقره (أو مركزه الرئيسي): سجل تجاري : تاريخه: / / مدينة : الجنسية: ويشار إليه (الطرف الأول)(الموكل)		
ويمثله في هذا العقد:	ويمثله في هذا العقد:		

تمه*يد*:

بناء على رغبة الطرفين في إيجاد علاقة فيما بينهما لخدمة مصالحهما المشتركة وتحديد حقوق والتزامات كل طرف تجاه الآخر، ولما كان لدى الطرف الأول منتجات أو خدمات يود ترويجها / عن طريق وكيل تحاري، وبناء على رغبة الطرف الثاني القيام بعمل الوكيل التجاري عن الطرف الأول ليتولى الحض والتفاوض على إبرام الصفقات وتنفيذها مقابل آخر أو عمولة فقد تم الاتفاق بين الطرفين على ما يلي**:**

يعتبر التمهيد السابق جزء لا يتجزأ من هذا العقد،

مدة العقد:

يعد هذا العقد ساري على جميع الأطراف اعتباراً من **[تاريخ بدء العقد]** وينتهي في **[تاريخ انتهاء العقد]**، و المدة قابلة للتجديد لمد*د* مماثلة مالم يخطر أحد الطرفين الآخر كتابة بخطاب مسجل بعدم رغبته في التجديد قبل انتهاء المدة الأصلية أو المحددة بثلاثة أشهر على الأقل**.**

5

Commercial Agent Contract Form:

The rights and obligations in the commercial agency agreements vary, with requirements differing from one contract to another. As such, there is no unified version or a specific method for establishing a standardized commercial agency. However, we will include elements that are likely to be suitable for all agency contracts by proxy:

	هُ نموذج وكالة تجارية يمكن الاستعانة بها ولا تُغني عن استشارة مختص قانوني	
	ضوع الوكالة:	مور
 	ـتجات أو الخدمات المقدمة من الطرف الأول والمبينة فيما يلي:	المن
	[الخدمة/المنتج الأول]	-
	[الخدمة/المنتج الثاني]	-
	ية المنتجات أو الخدمات المشمولة هي:	نوء
 	[الخدمة/المنتج الأول]	-
 	[الخدمة/المنتج الثاني]	-
	طاق المكاني:	الند
	دد النطاق المكاني لسريان هذا العقد بـ: [يوضح ما إذا كان عاما للمملكة العربية السعودية أو خاصا بمنطقة معينة فيها]	يتد
 	إمات الطرف الأول:	التز
	رد الأموال التي أنفقها الطرف الأول في سبيل تنفيذ العقد طبقا لما اتفقا عليه.	.1
	امداد الطرف الثاني بمواد الدعاية وتنظيم عملية البيع بالتقسيط.	.2
	يستحق الطرف الثاني قبل الطرف الأول عمولة مقدارها [5%] من قيمة المنتجات أو الخدمات المباعة في منطقة العقد .	.3
	إمات الطرف الثاني:	التز
	توفير المقر الذي يباشر فيه أعمال الوكالة وممارسة العمل بجهازه الخاص بعناية الرجـل الحـريص، وفـي حالـة الاسـتعانة بالخـدمات والخبرات الفنية من قبل الطرف الأول يتفق الطرفان على ذلك بما فيه مقدار التكاليف حالة بحالة.	.1
	أداء كل الأعمال التي يطلبها تنفيذ العقد من حيث التعريف بالبضاعة والترويج لها وإيجاد أماكن تخزين مناسبة لهـا إذا اسـتدعت	.2
	الحاجة إلى ذلك تقديم خدمات محلية ضمن النطاق المكاني المحدد للعقد . تقديم حساب عن وكالته .	.3
 	-روط والأحكام :	الث
 	اتفق الطرفان على أن يقوم الطرف الثاني بصفته وكيلا تجاريا بالحض والتفاوض على إبرام الصفقات وتنفيذها بشأن المنتجات أو الخدمات موضوع العقد وذلك باسم [] ولحساب [].	.1
 	يقوم الطرفان بتنفيذ العقد طبقا لأحكامه وبما يتفق وقواعد العرف التجاري وبطريقة تلائم ما يتطلبه حسن النية ويشـمل هـذا الالتزام ما يعتبر من مستلزمات العقد طبقا للتعامل التجاري٠	.2

6

Commercial Agent Contract Form:

The rights and obligations in the commercial agency agreements vary, with requirements differing from one contract to another. As such, there is no unified version or a specific method for establishing a standardized commercial agency. However, we will include elements that are likely to be suitable for all agency contracts by proxy:



المطالبة بالتعويض المناسب عما أصابه من أضرار. 5. للوكيل التجاري الحق في المطالبة بالتعويض عما أصابه من أضرار طبقا للعقد أو العرف التجاري في الحالات الآتية:

- أ- إذا سحب الموكل الوكالة في وقت غير مناسب أو بسب لا بد للوكيل فيه.
- ب- إذا رفض الموكل تحديد مدة عقد الوكالة بعد نهاية مدته الأصلية بالرغم من كل اتفاق مخالف إذا أثبت الوكيل أن نشاطه قد أدى إلى نجاح ظاهر في تـرويج منتجـات الموكل أو في زيادة عملائه وأن عدم التجديد يفـوت على الوكيـل حصوله على الربح أو العمولة من جراء ذلك النجاح مالم يثبت الموكل أن عدم التجديد يعود لأسباب قوية تبرر ذلك.
 - ج- إذا أخل الموكل بأحد الالتزامات المنصوص عليها في نظام الوكالات التجارية أو في هذا العقد.
 - **6.** للطرف الأول الحق في المطالبة بالتعويض عما أصابه من أضرار طبقاً للعقد أو العرف التجاري.
- 7. المعلومات السرية هي أي معلومة بأي شكل كانت يتم الكشف عنها من قبل الطرف الأول أو من يمثله إلى الطرف الثاني لأغراض العمل بين الطرفين وتم تصنيفها بأنها سرية أو تم التنويه على عدم الإفصاح بها لطبيعتها الخاصة.
- 8. يقر الطرف الثاني بأن جميع المعلومات السرية هي ملك الطرف الأول وأن الكشف عنها للطرف الثاني لا يعطيه أي حق في تلك المعلومات وتم الكشف عنها كما هي بدون ضمانات أو الالتزامات الأخرى.

الإنهاء والانقضاء:

.1

- ترك أحد الأطراف للعمل التجاري
- انتهاء عقد الوكالة التجارية دون تُجديد أو تمديد فترته.
- 3. فقد الوكيل التجارى لأى من الشروط الأساسيّة المنصّوص عليها فى نظام الوكالات التجاريّة وتعديلاته.

المرجعية القضائية وتسوية المنازعات:

يسري على هذا العقد أحكام الأنظمة المعمول بها في المملكة العربية السعودية، كـل نـزاع ينشأ بـين الطـرفين بخصـوص تنفيـذ هـذا العقد يكون الفصل فيه ودياً، وفـي حالة عـدم الوصـول إلي الحـل الـودّي، يـتم إحالة النـزاع إلى الجهـات القضائية المختصة فـي مدينة [........] ، المملكة العربية السعودية ،أو التحكيم للفصل فيه وفقا لنظام التحكيم السعودى ولائحته التنفيذية.

نسخة العقد:

حرر هذا العقد من ثلاث نسخ احتفظ كل طرف بنسخة للاحتفاظ بها والعمل بموجبها، ويتولى الطرف الثاني تقديم النسخة الثالثة لوزارة التجارة لإتمام إجراءات القيد في سجل الوكالات التجارية.

> الطرف الأول (الموكل) الاسم : التوقيع :

الطرف الثاني (الوكيل) الاسم: التوقيع:

7

